

DIGITALER DOKUMENTENVERSAND

Rechnungs- und Bestellbelege werden automatisiert an den Kunden versendet.



Beschreibung

Rechnungs- und Bestellbelege werden aus den Belegportalen der Hersteller heruntergeladen, kategorisiert und gespeichert. Anschließend wird der Dateiname ausgelesen und das PDF-Dokument extrahiert und entsprechend dem Dateinamen und dem Inhalt des Dokumentes an die jeweiligen Kunden versendet.

Bot-Aufgaben

- ✓ Start: Login der Systeme, Prozess starten (nach Vorgaben)
- ✓ Download der Rechnungs- und Bestellbelege aus den Herstellersystemen
- ✓ Kategorisierung und speichern der Dateien auf ein Netzlaufwerkpfad
- ✓ Auslesen des Dateinamens und Extraktion des PDFs
- ✓ Versenden der Dokumente an den Kunden per E-Mail
- ✓ Abmelden und schließen sämtlicher Programme

Anforderungen


Benötigte / Verwendete RPA-Software


- ✓ UiPath
- ✓ Attended oder Unattended


Benötigte / Beteiligte Software


- ✓ Audi/VW Belegportal
- ✓ Seat Elo
- ✓ Skoda SOA
- ✓ Microsoft Office

Initiator

 **Empfehlung durch**
Gottfried Schultz

 **Automarken**
VW Gruppe

 **Anwendungsbereich / Abteilung**
Disposition

 **Übertragbarkeit**
Teilweise markunenabhängig einsetzbar

Automatisierungstyp

Teilautomatisierung und Vollautomatisierung möglich



Follower-Aufwand

Mit der Nutzung bereits entwickelter Bot-Module lassen sich die Entwicklungskosten um bis zu 55 Prozent senken, je nach Bot und Aufwand.

Die Basis bildet immer der Core-Bot. Darüber hinaus stehen noch drei Komponenten optional zur Wahl. Es kann die Installation dazugebucht werden, die das Aufsetzen der IT-Infrastruktur, das Prozessmanagement, die Entwicklung und Konfiguration sowie das Go-live umfasst. Ebenfalls optional kann auch gegen eine jährliche Pauschale ein Support-Paket, bestehend aus der Wartung der Service-Infrastruktur, einem Change- und

Problem-Management sowie Operating Services-Prozessen und einem Incidents-Service, gewählt werden. Bei Bedarf können auch die UiPath-Lizenzpakete über uns erworben werden.

Melden Sie sich für eine konkrete Preisauskunft bei uns. Die Festpreise inkl. der Rabatte für TECHNO Gesellschafter finden Sie bei TIBS-Online.



Initiator-Ergebnisse

Kosteneinsparung

- ✓ 85% (d.h. Mitarbeiter haben Zeit für andere Aufgaben)

höhere Produktivität

- ✓ 85% (durch die Zeitersparnis)

Amortisation

- ✓ ca. 5 Monate

Mehrwerte

- ✓ Kundenzufriedenheit
- ✓ Produktivitätsgewinn
- ✓ 100% Fehlerreduzierung
- ✓ 24/7 Betrieb
- ✓ Entlastung der Mitarbeiter





WEISSENBERG
GROUP

DR. NORBERT NIEMEIER

MANAGING DIRECTOR

Kontaktieren Sie uns

 +49 5361 6543933

 n.niemeier@weissenberg-group.de

 www.weissenberg-group.de