

AUSWERTUNG MONATLICHER VERKAUF VON ÖLDOSEN

Der Bot führt verschiedene Aufgaben in EasyCar durch, indem er sich anmeldet, nach Öldosen sucht und detaillierte Verkaufs- und Rechnungsübersichten erstellt.



Beschreibung

Der Bot meldet sich zunächst auf der Plattform an und sucht dann gezielt nach Öldosen für einen bestimmten Standort. Anschließend liest er die Rechnungen aus und filtert die relevanten Zeilen heraus, die sich auf die Öldosen beziehen. Im nächsten Schritt erstellt der Bot eine übersichtliche Zusammenfassung, die die Anzahl der verkauften Öldosen für eine spezifische Öldosennummer sowohl nach Standort als auch nach Mitarbeiter auf monatlicher Basis darstellt. Außerdem generiert der Bot eine Zusammenfassung der Quartalsverkaufszahlen für die Mitarbeiter. Schließlich erstellt der Bot eine umfassende Gesamtübersicht, die detailliert jede einzelne Rechnung nach Standort, Mitarbeiter, Öldosennummer, Anzahl und Auftragsnummer aufschlüsselt.



Anforderungen

Benötigte / Verwendete RPA-Software

- ✓ UiPath
- ✓ Unattended



Initiator

Bot-Aufgaben

- ✓ Start: Login der Systeme, Prozess starten (nach Vorgaben)
- ✓ Nach Öldosen suchen: Gezielt nach Öldosen für einen bestimmten Standort suchen
- ✓ Rechnungen auslesen: Rechnungen abrufen und relevante Zeilen herausfiltern
- ✓ Monatliche Zusammenfassung erstellen: Übersicht der verkauften Öldosen nach Öldosennummer, Standort und Mitarbeiter erstellen
- ✓ Quartalsverkaufszahlen generieren: Zusammenfassung der Quartalsverkaufszahlen erstellen
- ✓ Gesamtübersicht erstellen: Umfassende Übersicht jeder einzelnen Rechnungen aufschlüsseln

Benötigte / Beteiligte Software

- ✓ Browser
- ✓ Outlook
- ✓ Excel



Empfehlung durch
Gottfried-Schultz



Automarken
Alle



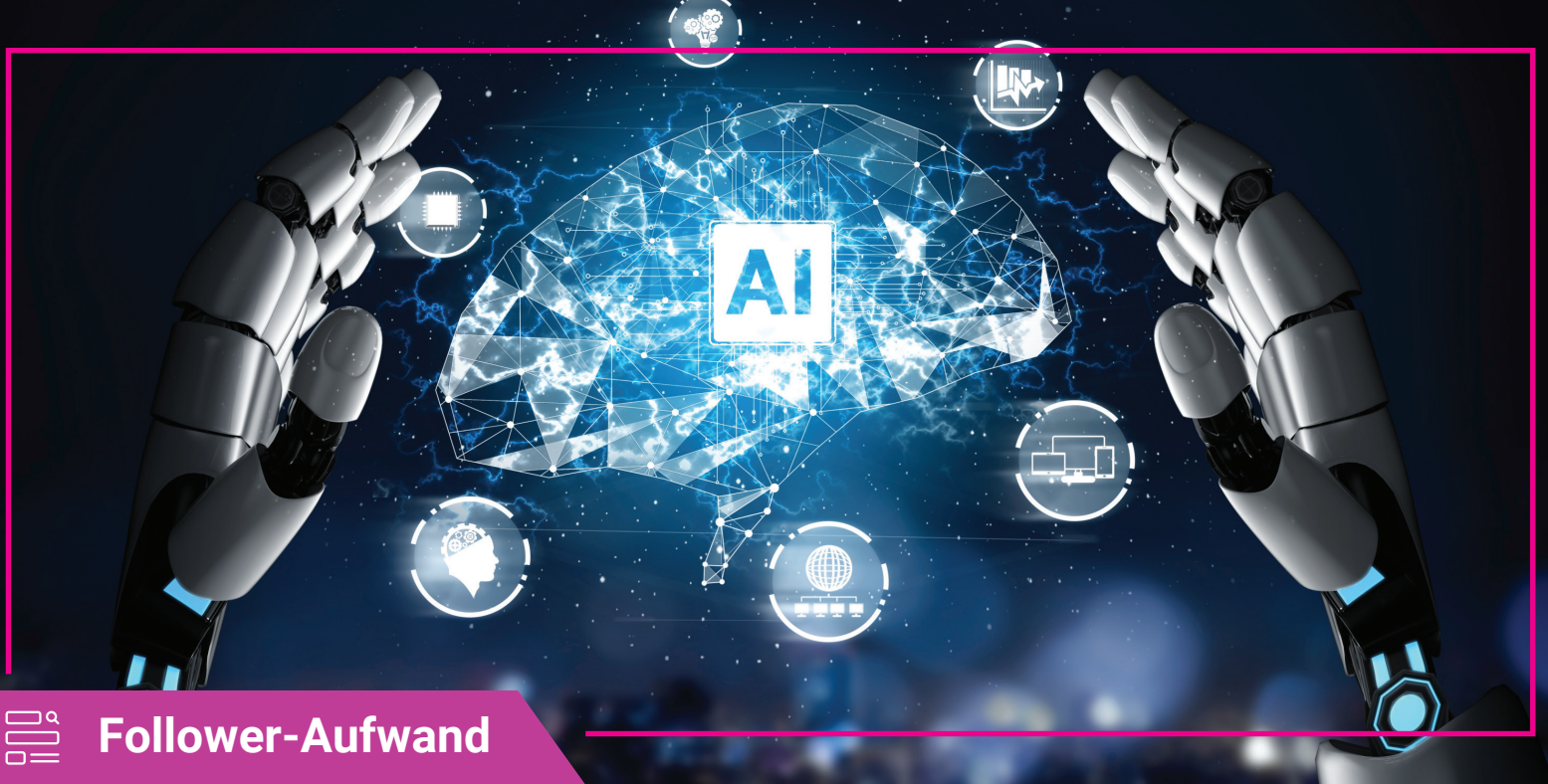
Anwendungsbereich / Abteilung
Abrechnung, Prämie



Übertragbarkeit
Individuell

Automatisierungstyp

Teilautomatisierung und Vollautomatisierung möglich



Follower-Aufwand

Mit der Nutzung bereits entwickelter Bot-Module lassen sich die Entwicklungskosten um bis zu 55 Prozent senken, je nach Bot und Aufwand.

Die Basis bildet immer der Core-Bot. Darüber hinaus stehen noch drei Komponenten optional zur Wahl. Es kann die Installation dazugebucht werden, die das Aufsetzen der IT-Infrastruktur, das Prozessmanagement, die Entwicklung und Konfiguration sowie das Go-live umfasst. Ebenfalls optional kann auch gegen eine jährliche Pauschale ein Support-Paket, bestehend aus der Wartung der Service-Infrastruktur, einem Change- und

Problem-Management sowie Operating Services-Prozessen und einem Incidents-Service, gewählt werden. Bei Bedarf können auch die UiPath-Lizenzpakete über uns erworben werden.

Melden Sie sich für eine konkrete Preisauskunft bei uns. Die Festpreise inkl. der Rabatte für TECHNO Gesellschafter finden Sie bei TIBS-Online.



Initiator-Ergebnisse

Kosteneinsparung

- ✓ 80% (d.h. Mitarbeiter haben Zeit für andere Aufgaben)

höhere Produktivität

- ✓ 80% (durch die Zeitersparnis)

Amortisation

- ✓ ca. 7-8 Monate

Mehrwerte

- ✓ Kundenzufriedenheit
- ✓ Produktivitätsgewinn
- ✓ 100% Fehlerreduzierung
- ✓ 24/7 Betrieb
- ✓ Entlastung der Mitarbeiter



WEISSENBERG

SEBASTIAN VOSSEN

MANAGER PROCESS AUTOMATION

Kontaktieren Sie uns

☎ +49 177 5369087

✉ s.vossen@weissenberg-group.de

🌐 www.weissenberg-group.de